
～ソーシャルネットワークコミュニティアプリ～

わい ひまやねん！



日本工学院八王子専門学校

門馬 佐々木 五味 畑中 伊藤 遠藤 天野 市川

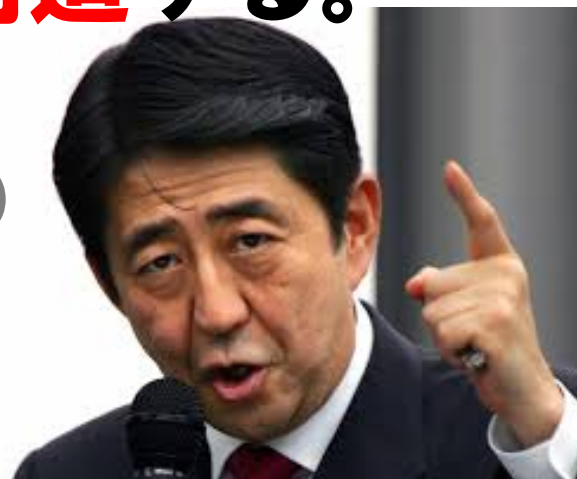


はじめに

消費税増税

落ち込んだ消費を取り戻すために
消えた消費を新たに創造する。

3% 8% 10%



わい ひまやねん！ 



ターゲット

消えた消費を新たに創造



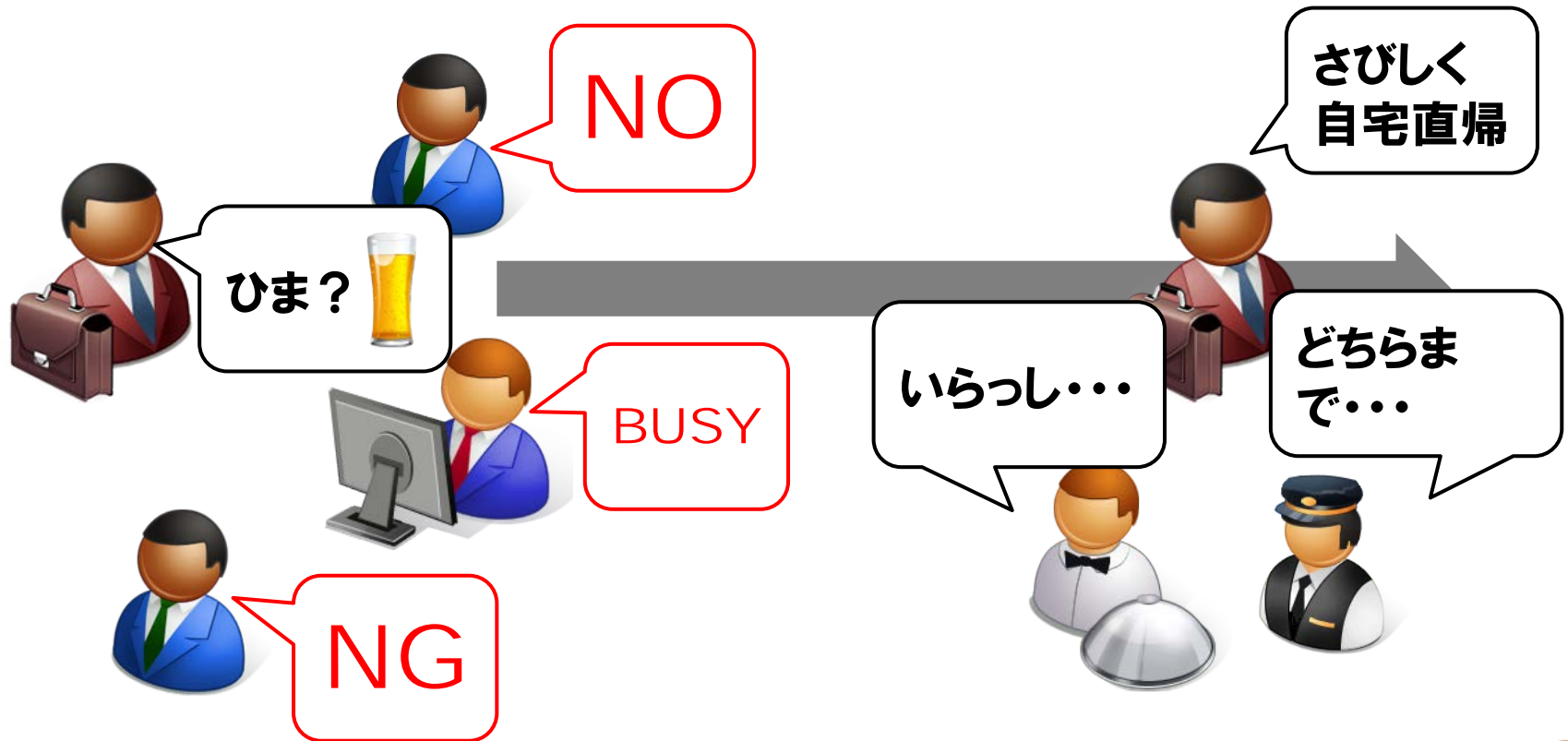
ひまなおじさん ひまな飲食店

わい ひまやねん！



ひまなおじさんは**自宅直帰**！

～飲食店もタクシーも**ひま**なまま、消費を創造できない～



わい ひまやねん！



概要説明

無料



ひまなおじさん
ユーザー登録

- 1、性別
- 2、年代
- 3、趣味
- 4、ニックネーム



有料



ひまな飲食店
ユーザー登録

- 1、店名
- 2、内容
- 3、住所
- 4、連絡先
- 5、アピール
- 6、写真

※掲載料は30,000円/月

わい ひまやねん!



日本工学院八王子専門学校



概要説明



ひまなおじさん**幹事**が募集している
飲食店から参加したい飲食店に**エントリー**



居酒屋A
得意料理: 刺身
空席: **3**/5名

エントリー者



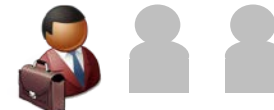
居酒屋B
得意料理: やきとり
空席: **2**/5名

エントリー者



焼き肉屋C
得意料理: カルビ
席: **2**/3名

エントリー者



わい ひまやねん!

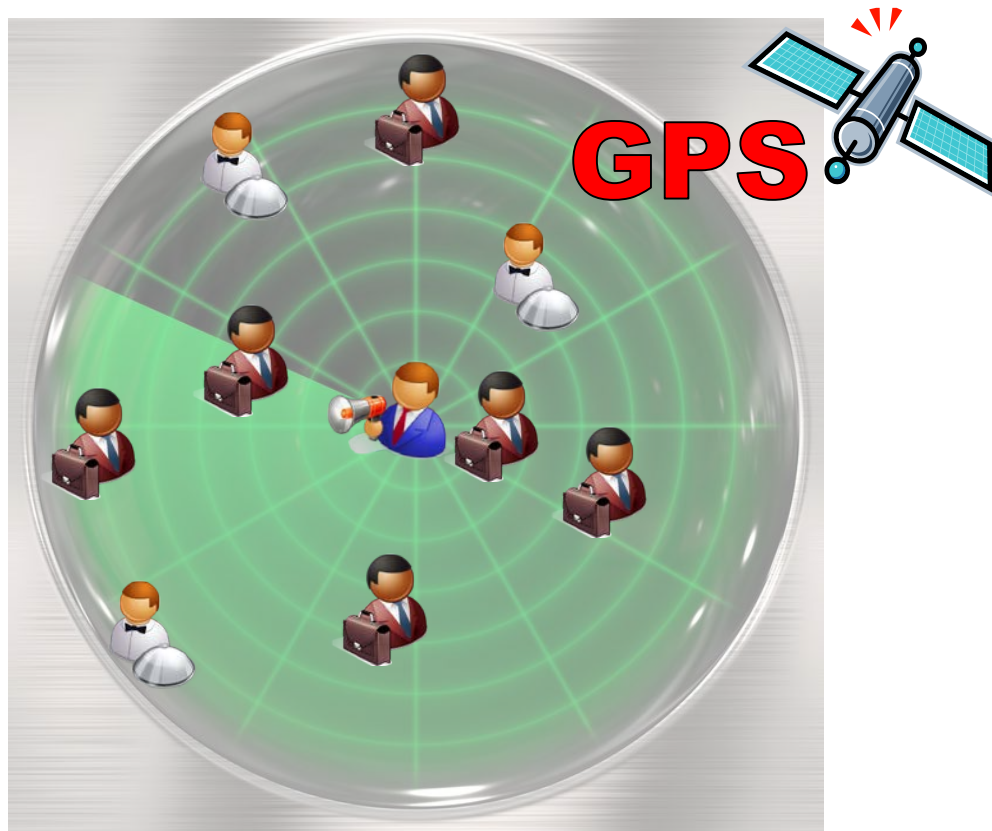




概要説明



「わい ひまやねん」アプリを起動している1km圏内の
ひまなおじさんと、ひまな飲食店が表示され
自分が幹事となり飲食店を選択して「参加募集」

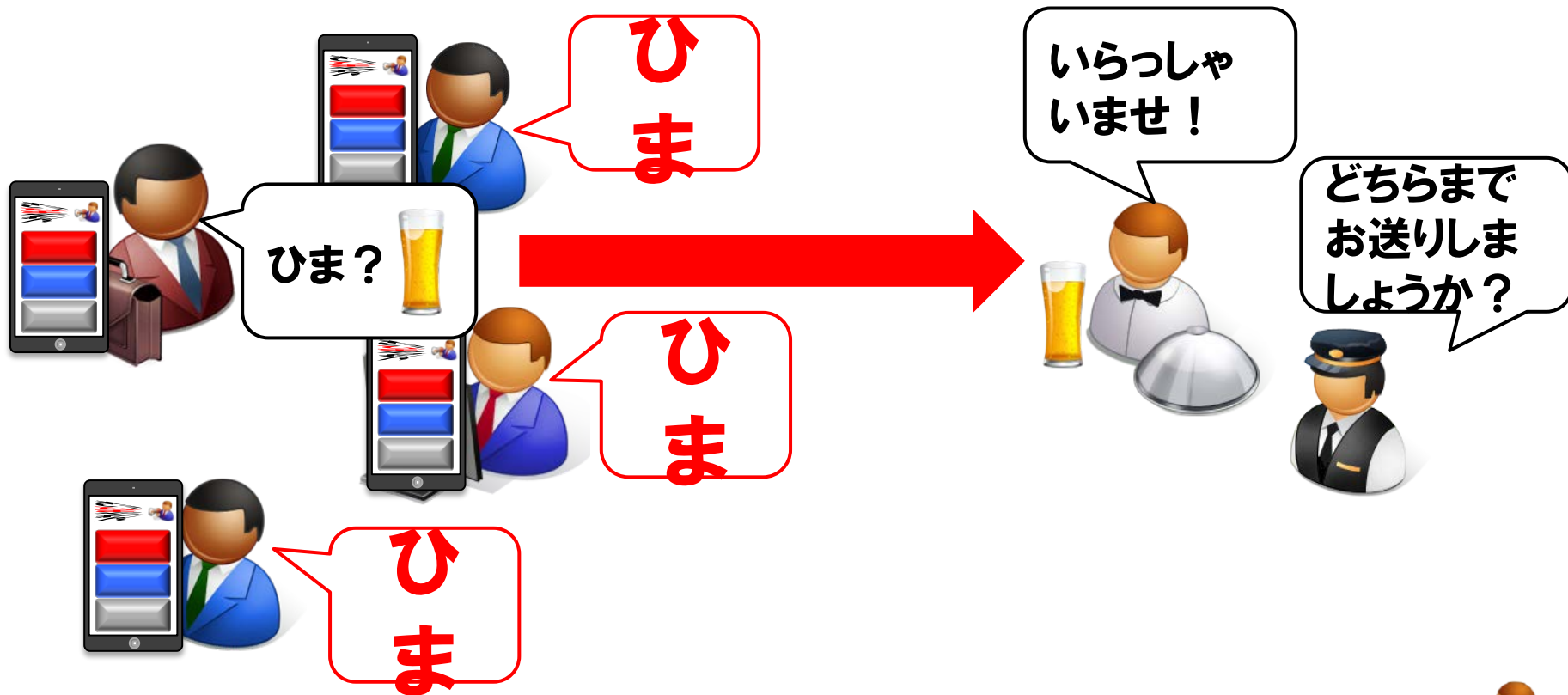


わい ひまやねん!



ひまなおじさんには新たな友人！

～飲食店もタクシーも消費を創造！～



わい ひまやねん！



メリット・デメリット

メリット



交流

友達の輪が広がる

御食事

孤独を感じない

お得感

クーポンが使える



経済効果

お客様が増える

広告宣伝

消えた消費を
新たに創造

デメリット



悪用

出会い目的の可能性



競合他社

ライバルが多い

わいひまやねん!





収支計画

売上年間	商品	単価 × 量 = 売上
	店舗契約料	月額30,000 × 100店舗 × 12ヶ月 = 36,000,000

経費(年間)	仕入原価	
	広告費(ネット広告)	30,000 × 12 = 360,000
	給与	3,000,000 × 8 = 24,000,000
		年収(円)
	通信費	6,500 × 12ヵ月 = 78,000
		1ヵ月の通信費
	家賃	150,000 × 12ヵ月 = 1,800,000
		1ヵ月の家賃
その他(特にビジネスの特性上計上すべき経費なし)		



利益



利益(1ヶ月); 771,833



今後の更なる展開

女性用の
「うち、ひまやわあ！」

作成！！